

VERTRIEBSLEITER FÜR FILIALORGANISATION m/w/d PKW-ANHÄNGER - INVESTITIONSGÜTER

Unternehmen

Das Unternehmen ist vor mehr als 40 Jahren gegründet worden und gilt heute mit seinen Werken in West-Europa als einer der führenden Hersteller in Europa. Die Philosophie ist darauf ausgerichtet, mit Hilfe modernster Fertigungsmaschinen und -methoden, durch schlanke, intelligente Prozesse sowie durch intensive, systematische Qualitätskontrolle den Kunden eine hohe Sicherheit und zuverlässige Lieferfähigkeit zu bieten. Die Gesellschaft hat ihren Sitz im südlichen Emsland.

Position

Ihr Ziel ist der kontinuierliche, systematische Ausbau der nationalen Filialen gemeinsam mit Ihrem Team (rund 25 Mitarbeiter). Ihre persönlichen Schwerpunkte reichen vom Tagesgeschäft in allen Belangen (Führung, Organisation, Weiterentwicklung der Filialen, Marketing und Verkauf, Kostenverantwortung) bis zu strategischen Überlegungen und deren Umsetzung in Abstimmung mit den Inhabern.

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	kaufmännische Ausbildung sowie ein betriebswirtschaftliches Studium; Die fachliche und menschliche Kompetenz hat für uns auf jeden Fall höheres Gewicht als eine spezifische Ausbildung.
Berufserfahrung	rund fünfjährige Vertriebserfahrung und erste Führungserfahrung in einem Unternehmen, das mehrere Filialen in Deutschland betreibt; Berufserfahrung in einem mittelständischen, anspruchsvollen Unternehmen aus der eigenen Branche oder aus einer technischen Handelsbranche, die über Filialen verkauft – z.B. Betriebseinrichtungen, Werkzeuge, etc.
Spezielle Kenntnisse	gutes technisches Verständnis
Sprachen	Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Wir suchen eine Person, die Ihr Team und die Kunden begeistern kann, Rückgrat und Durchsetzungsvermögen besitzt und vor allen Dingen für diese Aufgabe lebt. Eine bodenständige, charakterfeste Persönlichkeit, die gerne im Team arbeitet und „über den Tellerrand“ blickt, wird erfolgreich sein. Eine bundesweite Reisebereitschaft (rund 60% der Arbeitszeit) wird vorausgesetzt.

Angebot

Die neu geschaffene, filialisierte Vertriebsorganisation ist in dieser Branche einzigartig. Sie haben die Chance, die mächtigen Potenziale in Deutschland zu erschließen und weiter auszubauen. Sie werden direkt den Inhabern berichten, die eine Führungskraft „auf Augenhöhe“ suchen! Es wird nicht erwartet, dass Sie ins Emsland ziehen; Ihr Wohnort muss allerdings in „Reichweite“ des Unternehmens liegen - also maximal rund 150 km entfernt.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer 4440G an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.