

VERTRIEBSLEITER FÜR FILIALORGANISATION m/w/d PKW-ANHÄNGER – INVESTITIONSGÜTER

Unternehmen

Das Unternehmen am Standort in Bad Bentheim ist vor mehr als 40 Jahren gegründet worden und gilt heute mit seinen Werken in West-Europa als einer der führenden Hersteller in Europa. Die Philosophie ist darauf ausgerichtet, mit Hilfe modernster Fertigungsmaschinen und -methoden, durch schlanke, intelligente Prozesse sowie durch intensive, systematische Qualitätskontrolle den Kunden eine hohe Sicherheit und zuverlässige Lieferfähigkeit zu bieten.

Position

In enger Abstimmung mit den Inhabern sind Sie für den Vertriebs Erfolg verantwortlich. In Ihrer Funktion verstehen Sie sich als Projektleiter mit operativer Prägung in der Ausrichtung und „Gleichschaltung“ der ein Dutzend Filialen deutschlandweit. Sie tragen die Kostenverantwortung, führen und trainieren Ihre rund 25 Mitarbeiter, schaffen einheitliche Strukturen innerhalb der Filialen und entwickeln passende Marketingaktivitäten in Abstimmung mit dem Stammhaus und den Fachhändlern innerhalb der jeweiligen Regionen.

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	Kaufmännische Ausbildung sowie ein betriebswirtschaftliches Studium; Die fachliche und menschliche Kompetenz hat für uns auf jeden Fall höheres Gewicht als eine spezifische Ausbildung.
Berufserfahrung	Rund fünfjährige Vertriebs Erfahrung und erste Führungserfahrung in einem Unternehmen, das mehrere Filialen in Deutschland betreibt; Berufserfahrung in einem mittelständischen, anspruchsvollen Unternehmen aus der eigenen Branche oder aus einer technischen Handelsbranche, die über Filialen verkauft – z.B. Betriebseinrichtungen, Werkzeuge, etc.
Spezifische Kenntnisse	Gutes technisches Verständnis; Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie die Bereitschaft, dass Filialsystem deutschlandweit zu betreuen.

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Sie haben sich in Ihrer aktuellen Position fachlich ausgezeichnet,

- haben Freude daran, Prozesse zu optimieren,
- motivieren Ihre Mitarbeiter zur „Höchstleistung“,
- haben Rückgrat und Durchsetzungsvermögen und
- können Kunden begeistern.

Besonders wichtig ist für uns eine Person, die mit den Begriffen „Vertrauenswürdigkeit“ und „Loyalität“ persönliche Charaktereigenschaften verbindet und zusammen mit der Unternehmerfamilie die Zukunft gestalten möchte.

Angebot

Die neu geschaffene, filialisierte Vertriebsorganisation ist in dieser Branche einzigartig. Sie haben die Chance, die mächtigen Potenziale in Deutschland zu erschließen und weiter auszubauen. Sie werden direkt den Inhabern berichten, die eine Führungskraft „auf Augenhöhe“ suchen! Es wird nicht erwartet, dass Sie ins Emsland ziehen; Ihr Wohnort muss allerdings in „Reichweite“ des Unternehmens liegen – also maximal rund 100 km entfernt.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **2942W** an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anlagen ausschließlich im PDF-Format zu versenden.