

AUSSENDIENSTMITARBEITER m/w/d FÜR EIN MASCHINENBAUUNTERNEHMEN MIT MARKTFÜHRERSCHAFT

Unternehmen

Seit mehr als 50 Jahren bietet unser Mandant (www.mk-group.com) seinen Kunden exzellente Lösungen für die Fabrikautomation auf Basis der Aluminium-Konstruktionsprofiltechnik. Die Kunden, beispielsweise aus dem Maschinenbau, der Automobilindustrie sowie der Lebensmittel- und Verpackungsindustrie sind von den vielfältigen Einsatzmöglichkeiten der qualitativ hochwertigen Modul- und Komponentenlösungen überzeugt. Unser Mandant wächst weiter und sucht einen Außendienstmitarbeiter m/w/d für die PLZ-Gebiete 55, 60 bis 69 und 76.

Position

Sie betreuen einen gepflegten Kundenstamm, akquirieren Neukunden und sprechen Bedarfsträger an. Stets das Marktumfeld im Blick, ermitteln Sie interessante Absatzpotenziale und erschließen neue Anwendungen für das bestehende Leistungsspektrum. Sie werden vom Innendienst des Stammhauses tatkräftig in Ihrer Tagesarbeit unterstützt.

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	Dipl.-Ing., Techniker, Meister im Maschinenbau oder Kaufmann mit einer ausgeprägten technischen Affinität
Berufserfahrung	Sie verfügen über mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen, technischen Produkten – im Idealfall im Bereich der Investitionsgüter

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Mit Ihrer verbindlichen, kommunikativen Art zeigen Sie dem Kunden Ihre Kompetenz. Die üblichen Office-Programme, wie auch idealerweise eine CRM-Anwendung beherrschen Sie sicher. Ergebnisorientiert und ambitioniert bearbeiten Sie Ihren Absatzmarkt. Dabei steigern Sie spürbar den Umsatz in Ihrem Verkaufsgebiet und bringen die folgenden Eigenschaften mit:

- Begeisterungsfähigkeit gegenüber Ihren Gesprächspartnern und für „Ihr“ Produkt
 - Befähigung sich in komplexe Themen schnell und sicher einzuarbeiten
 - Verhandlungskompetenz und ein hohes Maß an Eigenorganisation
-

Angebot

In dieser Schlüsselposition mit direktem Kundenkontakt sind Sie für die Umsatzentwicklung in Ihrem Gebiet mit den Postleitzahlen 55, 60 bis 69 und 76 verantwortlich. In enger Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung und dem Innendienst agieren Sie selbstständig und gut organisiert von Ihrem Homeoffice aus. Selbstverständlich sind Sie mit Dienstwagen und Equipment bestens ausgestattet.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **3006W** an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.