

VERTRIEBSLEITER m/w/d MIT PERSPEKTIVE GEBÄUDETECHNIK

Unternehmen

Unser Mandant (www.wiegel-kulmbach.de) mit Hauptsitz im nordbayerischen Kulmbach, ist mit rund 250 Mitarbeitern ein mittelständischer Fachbetrieb für Gebäudetechnik. Ob in den Bereichen Wärme-, Kälte-, Sanitär- und Lüftungstechnik, der Mess-, Steuer- und Regeltechnik, oder für den Bau kompletter industrieller Geräte und Anlagen – von der Planung und Beratung, über die Herstellung bis zur fachgerechten Montage, stehen Ihnen bei uns qualifizierte und erfahrene Fachkräfte in jeder Phase Ihrer Projekte zur Seite. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung, verbunden mit einer intensiven Einarbeitung, besetzen wir die Position „Vertriebsleiter m/w/d mit Perspektive“.

Position

In Ihrer Funktion berichten Sie an die Geschäftsführung und tragen Sie die gesamte Vertriebsverantwortung für die Geschäftsbereiche TGA, MSR und ISW sowie für die Geräte- und Anlagentechnik. Dabei geben Sie für unseren Auftraggeber und dessen Tochterunternehmen die Vertriebszielsetzungen vor, führen ein Team von mehreren Mitarbeitern durch Ihre Vorbildfunktion, bauen die gute Marktposition weiter aus und verstehen sich als weitblickender „Macher“ in der Umsetzung. Bei der Erschließung neuer Geschäftsfelder gehen Sie systematisch vor und nutzen dabei die vorhandenen Ressourcen innerhalb der Unternehmensgruppe.

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	Kaufmännische oder technische Ausbildung und erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich der Versorgungstechnik oder Weiterbildung zum Installateur- und Heizungsbaumeister bzw. Techniker für Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik.
Berufserfahrung	Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion eines Unternehmens der Gebäudetechnik im Mittelstand.
Spezielle Kenntnisse	Sichere Kenntnisse der HOAI, der VOB und anderer fachspezifischer Regelwerke.
Sprachen	Englisch: fließend in Wort und Schrift.

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Sie leben Ihre Vertriebsstrategie und setzen Ihre Ideen und Verfahren dauerhaft um und bringen dafür die folgenden Fähigkeiten mit:

- sehr gutes Organisationsvermögen
 - lösungsorientierte Kommunikationsbereitschaft
 - angewandtes Projektmanagement
-

Angebot

In Ihrer Funktion haben Sie die Möglichkeit, die Unternehmensgruppe mit in die Zukunft zu führen und dabei den wirtschaftlichen Erfolg der Organisation dauerhaft sicherzustellen. Dabei arbeiten Sie eigenverantwortlich und in Zusammenarbeit mit anderen Unternehmensbereichen. Nach einer Phase der soliden Einarbeitung werden Sie zum Prokuristen ernannt.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **3008W** an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.