

VERTRIEBSLEITER MIT PERSPEKTIVE m/w/d FÜR EIN TECHNOLOGIE START-UP MIT POTENTIAL

Unternehmen

Das Unternehmen (www.momentum-tec.de) ist 2014 gegründet worden und als Technologie Start-Up umfänglich finanziert. Mit den produzierten Elektromotoren ist man insbesondere für die Lebensmittelindustrie ein Innovator im Maschinen- und Anlagenbau. Der Vertrieb der eigenen Produkte erfolgt mit Unterstützung der Marktführer im Bereich der Handling- und Fördertechnik für Lebensmittel und erstreckt sich über Europa hinaus auch nach Nordamerika. Das kleine Team von acht Mitarbeitern, darunter erfahrene Unternehmer, sucht eine Führungspersönlichkeit im technischen Vertrieb und für die Weiterentwicklung der Vertriebsstrukturen.

Position

In Ihrer Funktion als Vertriebsleiter m/w/d erfüllen Sie folgende Aufgaben:

- Übernahme des bestehenden Vertriebsnetzwerkes
 - Nutzung und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen bis hinunter auf die Endkundenebene
 - Ermittlung der Kundenbedarfe vor Ort und Spezifikation der Anforderungen
 - Führung der Projekte von der Aufnahme der IST-Situation bis zur Abnahme
 - Verantwortung des technischen und des betriebswirtschaftlichen Erfolges
-

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	Sie sind Ingenieur (TU/FH) der Fachrichtungen Maschinenbau, Kybernetik, technische Physik, Elektrotechnik oder ähnlich.
Berufserfahrung	Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung als Anwendungsingenieur in der Industrie.
Spezifische Kenntnisse	Erfahrungen in der Antriebstechnik, idealerweise im Bereich der Förder- und Handlingsysteme innerhalb verketteter Produktionsstraßen.

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Sie haben sich in Ihrer aktuellen Position fachlich ausgezeichnet und

- verfügen über eine hohe Sozialkompetenz,
- Sie sind bereit und in der Lage Verantwortung zu übernehmen,
- verfügen über den Willen sich intensiv in das Unternehmen und die Technik einzuarbeiten,
- und überzeugen durch fachliche Autorität und persönliche Ausstrahlung.
- Sie sind eine unternehmerische Persönlichkeit, die es versteht aufzubauen und zu skalieren,
- dabei jedoch stets auch die kaufmännische Seite berücksichtigt.

Besonders wichtig ist für uns eine Person, die Freude daran hat, Herausforderungen anzunehmen und im Vertrieb agil und wirksam zu agieren. Gesucht wird kein „Manager“, sondern eine Person, die „die Ärmel hochkrempelt und selbst anpackt“.

Angebot

Es erwartet Sie die Übernahme einer großen Verantwortung in einem wachsenden, innovativen Unternehmen mit flachen Hierarchien. Die Geschäftsführung arbeitet Sie gründlich in Ihre Funktion ein und begleitet Ihr persönliches Wachstum auf Augenhöhe mit Ihnen. Eine weiterführende, auf Wunsch und bei Eignung auch unternehmerische Perspektive, ist vorhanden.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **3081K** an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anlagen ausschließlich im PDF-Format zu versenden.