

AUSSENDIENSTMITARBEITER m/w/d PROFILTECHNIK / FÖRDERTECHNIK / SYSTEMLÖSUNGEN

Unternehmen

Seit mehr als 50 Jahren bietet unser Auftraggeber (www.mk-group.com) seinen Kunden exzellente Lösungen für die Fabrikautomation auf Basis der Aluminium-Konstruktionsprofiltechnik. Die Kunden, beispielsweise aus dem Maschinenbau, der Automobilindustrie sowie der Lebensmittel- und Verpackungsindustrie sind von den vielfältigen Einsatzmöglichkeiten der qualitativ hochwertigen Modul- und Komponentenlösungen überzeugt. Für die PLZ-Gebiete 90 bis 93 und 95 bis 97 suchen wir einen Außendienstmitarbeiter m/w/d der die Sprache der Region spricht.

Position

Sie betreuen einen gepflegten Kundenstamm, akquirieren Neukunden und sprechen Bedarfsträger an. Stets das Marktumfeld im Blick, ermitteln Sie interessante Absatzpotenziale und erschließen neue Anwendungen für das bestehende Leistungsspektrum. Bei Ihrer Tätigkeit werden Sie vom Innendienst des Stammhauses tatkräftig in Ihrer Tagesarbeit unterstützt und berichten direkt an den Leiter Vertrieb der D/A/CH-Organisation.

Ihre Qualifikationen

| | |
|--------------------|---|
| Bildungsabschlüsse | Dipl.-Ing., Techniker, Meister im Maschinenbau oder Kaufmann mit einer ausgeprägten technischen Affinität. |
| Berufserfahrung | Sie verfügen über mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen, technischen Produkten – im Idealfall im Bereich der Investitionsgüter. |

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Mit Ihrer verbindlichen, kommunikativen Art zeigen Sie dem Kunden Ihre Kompetenz. Die üblichen Office-Programme, wie auch idealerweise eine CRM-Anwendung beherrschen Sie sicher. Ergebnisorientiert und ambitioniert bearbeiten Sie Ihren Absatzmarkt. Dabei steigern Sie spürbar den Umsatz in Ihrem Verkaufsgebiet und bringen die folgenden Eigenschaften mit:

- Begeisterungsfähigkeit gegenüber Ihren Gesprächspartnern und für „Ihr“ Produkt
 - Befähigung sich in komplexe Themen schnell und sicher einzuarbeiten
 - Verhandlungskompetenz und ein hohes Maß an Eigenorganisation
-

Angebot

In dieser Schlüsselposition mit direktem Kundenkontakt werden Sie für die Umsatzentwicklung in Ihrem Gebiet mit den Postleitzahlen 90 bis 93 und 95 bis 97 verantwortlich sein. Sie agieren selbständig und gut organisiert von Ihrem Homeoffice aus. Selbstverständlich wird Ihnen ein Dienstwagen und das notwendige Equipment gestellt.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **3103W** an unsere E-Mail- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle E-Mail-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.