

DIRECTOR SALES & MARKETING m/w/d IN EINEM INTERNATIONALEN UMFELD

Unternehmen

Unser Auftraggeber, mit Firmensitz in Nordrhein-Westfalen, ist ein weltweit aktiver Anbieter für High Quality Werkzeuge in unterschiedlichen Branchen mit mehreren hundert Mitarbeitern. Im Zuge einer Nachbesetzung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen „Director Sales & Marketing m/w/d“ mit solidem Werdegang und der Bereitschaft, die Zukunft des Unternehmens dauerhaft mitzugestalten.

Position

In Ihrer Funktion berichten Sie direkt an die Unternehmensleitung und verantworten die gesamte Planung, Steuerung und Organisation aller Marketing- und Vertriebsaktivitäten mit Ihrem Team. Dabei richten Sie die Marketing- und Vertriebsbereiche konsequent und kontinuierlich an den Markterfordernissen aus und gewinnen sowohl zusätzliche Key-Accounts und Handelspartner in den bestehenden Märkten als auch in priorisierten Wachstumsmärkten. Sie entwickeln in Kooperation mit den technischen Unternehmensbereichen Strategien in Bezug auf neue und bestehende Wachstumsmärkte, verantworten den gesamten digitalen Auftritt, wirken an der Entfaltung der vollen Innovationskraft im Unternehmen mit und achten darauf, neue innovative Ansätze im Rahmen einer offenen, fortschrittlichen und wertschätzenden Unternehmenskultur dauerhaft zu begleiten.

Ihre Qualifikationen

Sie verfügen über eine mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung mit maximal zwei beruflichen Stationen in vergleichbarer Position und voller Umsatz- und Ergebnisverantwortung eines produzierenden Unternehmens oder eines Unternehmens des technischen Handels.

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Sie sind eine charismatische Persönlichkeit, können auf Erfolge der Vergangenheit verweisen und in der Lage, durch Ihre Vorbildfunktion alle Unternehmensbereiche für die Kundenorientierung zu begeistern. Sie haben Freude daran, einen modernen und erfolgreichen Vertrieb entsprechend der Marktanforderungen auszubauen und dafür Strukturen weiterzuentwickeln und umzusetzen. Dies machen Sie stets mit einer positiven, lösungsorientierten und optimistischen Einstellung. Gleichzeitig bringen Sie sowohl ein angemessenes Durchsetzungsvermögen sowie ein ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick mit.

Angebot

In dieser Position können Sie mit Ihrer ganzen Erfahrung die zukünftige Ausrichtung des Unternehmens entscheidend mitgestalten, tragen die Gesamtverantwortung für die internationale Vertriebsausrichtung gegenüber dem Markt und bewerten Ihren Erfolg in der Erschließung neuer Geschäftsfelder sowie in der Erreichung der Umsatz- und Ertragsziele.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **3154W** an unsere E-Mail- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle E-Mail-Anlagen ausschließlich im PDF-Format zu versenden.