

## AREA SALES MANAGER m/w/d BEI EINEM MARKTFÜHRER IM BEREICH DER BACKGUTTRÄGER

---

### Unternehmen

Das Familienunternehmen Kempf ([www.kempfgmbh.de](http://www.kempfgmbh.de)) zählt mit mehr als 120 Mitarbeitern zu den Marktführern seiner Branche. Die Philosophie ist darauf ausgerichtet, die Bedürfnisse der Kunden zu verstehen und kundenspezifische Lösungen mit einem hohen Qualitätsanspruch zu entwickeln und umzusetzen. Dabei investiert das Unternehmen kontinuierlich in den Ausbau seiner hochwertigen Fertigungstechnologie und entwickelt gemeinsam mit einem internationalen Kooperationspartner neue Produkte.

### Position

Innerhalb Ihrer Gebietsverantwortung, weitestgehend in Europa, analysieren Sie die regionalen Märkte und sind für Ihre Key-Accounts und Händler sowohl in strategischer, als auch operativer Hinsicht ein konstanter Ansprechpartner. Dabei bauen Sie die Marktposition des Unternehmens weiter aus und verstehen es, maßgeschneiderte Lösungen im Rahmen einer zuvor abgestimmten Wachstumsstrategie über Ihre technische und kaufmännische Beratungskompetenz zu verkaufen. Darüber hinaus haben Sie das Marktumfeld stets im Blick, besuchen Messeveranstaltungen und berichten in Ihrer Funktion direkt an den geschäftsführenden Gesellschafter.

---

### Ihre Qualifikationen

|                      |   |
|----------------------|---|
| Bildungsabschlüsse   | Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung.   |
| Berufserfahrung      | Mehrjährige Vertriebs Erfahrung von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern aus dem Umfeld der Bäckereibranche.  |
| Spezielle Kenntnisse | Begleitung der Kundenanforderungen von der Idee bis zur Abnahme; Sehr gute Deutschkenntnisse sowie verhandlungssichere englische Sprache; Erfahrungen im Projektmanagement. |

---

### Ihre persönlichen Fähigkeiten

Sie haben sich in Ihrer aktuellen Position fachlich ausgezeichnet,

- bringen interkulturelle Erfahrung mit,
  - verfügen über eine ausgeprägte Frustrationstoleranz,
  - zeichnen sich durch eine strukturierte, zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise aus und
  - sind eine Persönlichkeit, die gerne im Team arbeitet und „über den Tellerrand“ blickt.
- 

### Angebot

Es erwartet Sie eine Aufgabe mit einer hohen Verantwortung in einem wachsenden, innovativen, mitarbeiterorientierten und finanziell unabhängigen Unternehmen. Sie haben die Möglichkeit, das Unternehmen mit in die Zukunft zu führen und dabei den wirtschaftlichen Erfolg der Organisation dauerhaft sicherzustellen. Sie arbeiten eigenverantwortlich, genießen große Gestaltungsfreiräume und werden an Ihren Ergebnissen gemessen.

---

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer **3164W** an unsere E-Mail- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle E-Mail-Anlagen ausschließlich im PDF-Format zu versenden.