

# GEBIETSVERKAUFSLEITER m/w LEISTUNGSWIDERSTÄNDE

**Die Firma:** Unser Mandant ([www.krah-gruppe.de](http://www.krah-gruppe.de)) nimmt als global tätige mittelständische Unternehmensgruppe mit Produktionswerken in Europa, Südamerika und Asien eine führende Position bei luft- und flüssigkeitsgekühlten Leistungswiderständen in den Marktsegmenten Automatisierung- und Medizintechnik, Erneuerbare Energien, Bahntechnik sowie im allgemeinen Maschinenbau ein. Darüber hinaus ist das Unternehmen Marktführer für Leistungswiderstände, insbesondere bei Vorwiderstandsbaugruppen für den Einsatz in Klimaanlage, Heizungen und im Motorkühlbereich von Kraftfahrzeugen sowie der e-Mobilität.

**Das Angebot:** Vermarktung innovativer Leistungswiderstände für industrielle Anwendungen mit eigenständiger Gebiets- und Umsatzverantwortung in einem zukunftsorientierten Familienunternehmen mit flacher Hierarchie und kurzen Entscheidungswegen.

**Die Aufgabe:** Ihr Ziel ist der systematische und kontinuierliche, weitere Ausbau der Vertriebsregionen Bayern und Baden-Württemberg auf der Grundlage zur Verfügung stehender Kunden- und Marktdaten. Die Definition und Planung der Einzelziele wie Umsatz, Kundenschwerpunkte und teilweise Marketingaktivitäten liegen in Ihrer eigenen Verantwortung in Abstimmung mit der Verkaufsleitung. Konkret bearbeiten Sie die Kundenanfragen bis zum Vertragsabschluss, beraten in technischer und kaufmännischer Hinsicht und repräsentieren das Unternehmen auf Messen.

**Die Anforderungen:** Die fachliche und menschliche Kompetenz hat für uns auf jeden Fall höheres Gewicht als eine spezifische Ausbildung. Eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte sowie ein Abschluss zum Dipl.-Ing., Master, Bachelor, Techniker oder Meister der Elektrotechnik entspricht unseren Vorstellungen. Wenn Sie heute im Innendienst tätig sind und in den Außendienst wechseln wollen, sind Sie uns genauso willkommen.

Wir suchen Personen mit Rückgrat, Durchsetzungsvermögen und hoher Eigenmotivation, die immer den richtigen Ton im Umgang mit Kunden und Kollegen treffen. Besonders wichtig sind für uns Ihre absolute Loyalität, eine kompromisslose Service- und Kundenorientierung und die Bereitschaft zur dauerhaften Ausübung der Außendiensttätigkeit.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer 4335W an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.

## dr. gawlitta (BDU)

Rathausstraße 28 · D-53225 Bonn

Tel.: 02 28/62 93 00 · Fax: 02 28/6 29 30 20

E-Mail: [info@gawlitta-hr.de](mailto:info@gawlitta-hr.de)

[www.gawlitta-hr.de](http://www.gawlitta-hr.de)

dr. gawlitta <sup>BDU</sup>®

Mitglied der Gruppe „Sirium International HR Group“: Benelux • Deutschland • Frankreich • Großbritannien • Italien • Österreich • Polen • Slowakei • Spanien • Tschechien  
[www.siriuminternational.eu](http://www.siriuminternational.eu)