

VERTRIEBSLEITER m/w

MASCHINENBAU / MEDIZINTECHNIK

Das Unternehmen: Unser Mandant mit Sitz in Nordrhein-Westfalen ist ein innovatives, mittelständisches Maschinenbauunternehmen, das hochwertige Anlagen für nationale und internationale Endkunden entwickelt, fertigt und vertreibt. Durch das vorhandene tiefgreifende „Know How“ ist das Unternehmen seit Jahrzehnten einer der führenden Hersteller in einem hoch spezialisierten Nischenmarkt. Durch permanente Innovationen, hohe Zuverlässigkeit und striktes Qualitätsbewusstsein entsprechen die Anlagen höchsten, individuellen Kundenanforderungen.

Das Angebot: Sie besitzen schon heute die Persönlichkeit, die Fähigkeit und die Erfahrung, um als Vertriebsleiter zu agieren, führen ein Team von mehreren Mitarbeitern und berichten an die Geschäftsführung. Eine umfassende Einarbeitung wird durch den gegenwärtigen Stelleninhaber sichergestellt.

Die Aufgabe: Ihr Ziel ist es, gemeinsam mit Ihren Kollegen einen kontinuierlichen Wachstumskurs sicherzustellen und die bestehende Marktstellung weiter auszubauen. Ihre operativen Schwerpunkte sind:

- Planung und Steuerung aller nationalen Vertriebsaktivitäten
- Aktiver Verkauf zu den Endkunden (bspw. Krankenhäuser oder Laboratorien)
- Erzielung dauerhaft hoher Umsätze u.a. durch Neukundenakquisition
- Sicherstellung eines reibungslosen Ablaufs des Tagesgeschäftes
- Bewertung öffentlicher Ausschreibungen
- Kontinuierliche Prozessbewertung und -optimierung

- Anpassung der Maßnahmen und Ziele an die Marktgegebenheiten
- Führung und Steuerung des Vertriebsteams
- Tatkräftige Projektbegleitung – von der Entwicklung bis zum Kundendienst

Die Anforderungen: Sie haben idealerweise ein Studium als Wirtschaftswissenschaftler oder Ingenieur mit guten kaufmännischen Kenntnissen abgeschlossen und verfügen über gute Kontakte zu Entscheidern innerhalb der Gesundheitsbranche. Neben der fachlichen hat die menschliche Kompetenz für uns einen hohen Stellenwert. Eine mehrjährige, fundierte Vertriebs- und - im Idealfall - Führungserfahrung in einem Maschinenbauunternehmen, mit einem Absatz der Produkte bspw. in Krankenhäusern, gerne auch aus der „zweiten Reihe“, entspricht unseren Vorstellungen. Sie besitzen sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Als ehrgeizige Persönlichkeit, die Freude daran hat, „über den Tellerrand zu schauen“ sowie Trends rechtzeitig zu erkennen und umzusetzen, motivieren und führen Sie Ihre Mitarbeiter durch Ihr eigenes Vorbild. Ein „Manager“, der nur leiten und verwalten will, ist hier völlig fehl am Platze.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer 4369W an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.

dr. gawlitta (BDU)

Rathausstraße 28 · D-53225 Bonn

Tel.: 02 28/62 93 00 · Fax: 02 28/6 29 30 20

E-Mail: info@gawlitta-hr.de

www.gawlitta-hr.de

dr. gawlitta ^{BDU}®

Mitglied der Gruppe „Sirium International HR Group“: Benelux • Deutschland • Frankreich • Großbritannien • Italien • Österreich • Polen • Slowakei • Spanien • Tschechien
www.siriuminternational.eu