

VERTRIEBSLEITER m/w IM MITTELSTAND ZUR LEITUNG DES NATIONALEN UND INTERNATIONALEN VERTRIEBES

Unternehmen

Unser Mandant, ein Familienunternehmen mit rund 700 Mitarbeitern, produziert Werkzeuge zur Oberflächenbearbeitung überwiegend für die metallverarbeitende Industrie. Es handelt sich um Branchenlösungen mit Schwerpunkt für die Transportindustrie, für Gießereien, für Werften und den Stahlbau. Seit vielen Jahren gehört das Unternehmen zu den Markt- und Technologieführern in seinem Spezialsegment in Europa. Die Philosophie ist darauf ausgerichtet, Produkte – auch kundenspezifisch – in Spitzenqualität herzustellen.

Position

In Ihrer Funktion tragen Sie die gesamte Umsatz- und Margenverantwortung für die nationalen und internationalen Vertriebsaktivitäten und berichten an die Geschäftsführung. Sie bestimmen die Vertriebsstrategie mit, identifizieren neue Geschäftsfelder und bauen vorhandene Geschäftsfelder aus, geben die Vertriebszielsetzungen vor und führen Ihre rund 60-köpfige Vertriebsorganisation über die Leitbildkultur des Unternehmens. Zugleich sind Sie sowohl für die organisatorische Gestaltung des Vertriebes als auch für den weiteren Ausbau des CRM-Systems verantwortlich.

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	Kaufmännische oder technische Ausbildung mit dem Nachweis einer akademischen Fortbildung.
Berufserfahrung	Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion eines mittelständischen Produktionsunternehmens mit nationalen und internationalen Handelsstrukturen.
Spezielle Kenntnisse	Aktive Vertriebs Erfahrung mehrstufiger Vertriebswege, Erfahrung im Auf- und Ausbau des Internethandels sowie tiefgreifende Kenntnisse in der Implementierung eines standardisierten, auf die Vertriebskanäle abgestimmten Pricings.
Sprachen	Englisch: Verhandlungssicher.

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Sie sind nicht der „Schreibtischmanager“ sondern haben sich als „Macher“ ausgezeichnet, wollen wichtige Key-Accounts mitbetreuen und verfügen über folgende Fähigkeiten:

- Führung der Mitarbeiter und Begeisterung der Kunden durch eine „gelebte“ Vorbildfunktion
 - ausgeprägte Befähigung im Projektmanagement
 - Blick „über den Tellerrand“ hinaus
-

Angebot

Als Strategie und charismatische Führungskraft haben Sie die Möglichkeit, das Unternehmen mit in die Zukunft zu führen und dabei den wirtschaftlichen Erfolg der Organisation dauerhaft sicherzustellen. Dabei arbeiten Sie weitestgehend eigenverantwortlich und greifen auf ein Team erfahrener Mitarbeiter und Handelsvertreter zurück.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer 4383W an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.