

LEITER VERKAUF & LOGISTIK m/w/d „INTELLIGENTE“ PROFILSTAHL-HERSTELLUNG

Unternehmen

Unser Mandant ist ein traditionsreiches Unternehmen, das heute in seiner spezifischen Nische der Herstellung von Profilstahl als einer der weltweiten, mittelständischen Technologie- und Marktführer gilt. Schwerpunkte der Endkunden sind die Bauindustrie sowie der Schiff- und Schienenbau. Die Philosophie ist darauf ausgerichtet, Produkte – auch kundenspezifisch – in Spitzenqualität herzustellen. Die Konzentrierung auf den Kunden wird in allen Bereichen täglich gelebt. Das Unternehmen mit Stammsitz in Thüringen beschäftigt insgesamt rund 700 Mitarbeiter. Wir suchen eine erfahrene Persönlichkeit aufgrund einer Nachfolgeregelung.

Position

Ihr Ziel ist der kontinuierliche, systematische Ausbau der nationalen und weltweiten Märkte gemeinsam mit Ihrem Team (rund 50 Mitarbeiter). Ihr persönlicher Schwerpunkt ist der Verkauf.

Ihre Qualifikationen

Bildungsabschlüsse	Techniker/Ingenieur/Master: Fachrichtung Maschinenbau oder Metallurgie; Die fachliche und menschliche Kompetenz hat für uns auf jeden Fall höheres Gewicht als eine spezifische Ausbildung.
Berufserfahrung	rund fünfjährige Vertriebserfahrung außerhalb Deutschlands in einem mittelständischen, technologisch anspruchsvollen Unternehmen aus der eigenen Branche, aus der Branche der Edelstahl- oder der NE-Metall-Halbzeug-Hersteller; Eine Vertriebsführungskraft aus einem Unternehmen der Metallverarbeitung ist ebenso willkommen.
Spezielle Kenntnisse	gutes kaufmännisches Verständnis verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Fähigkeiten

Wir suchen eine Person, die Menschen anderer Kulturen begeistern kann, Rückgrat und Durchsetzungsvermögen besitzt und vor allen Dingen für diese Aufgabe lebt. Eine bodenständige, charakterfeste Persönlichkeit, die gerne im Team arbeitet und „über den Tellerrand“ blickt, wird erfolgreich sein. Eine weltweite Reise-bereitschaft (rund 30% der Arbeitszeit) wird vorausgesetzt.

Angebot

Nach Bewährung in der Aufgabe sollen Sie als Prokurist in die Vertretung der Geschäftsführung hineinwachsen.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung – inkl. Lebenslauf, Zeugniskopien, Angaben über Jahreseinkommen sowie Kündigungsfrist – unter Angabe der Kennziffer 4409G an unsere Email- oder Post-Adresse. Wir sichern Ihnen eine vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung zu. Aus Gründen des Datenschutzes bitten wir Sie, alle Email-Anhänge ausschließlich im PDF-Format zu versenden.